



ALEXIS HAGRON

DIRECTEUR COMMERCIAL

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable d'exploitations

Sigess Distribution (Limoges 2021 - Aujourd'hui)

Management de 30 collaborateurs
Gestion de 5 points de vente Avia-Honiby/ Ouvertures de sites
Stratégie, développement évaluation
Administratif: reportings, analyse de données
Recrutement, organisation de dispositifs de formation

Directeur commercial

Le cours des halles (Toulouse 2018 - 2020)

Management de 27 collaborateurs
Gestion de 9 points de vente
Recrutement, formation, accompagnement au concours
Prospection, sélection, suivi et négociation
Elaboration de prévisionnels, pilotage de marges

Responsable achats fromage

Grand frais (Lyon 2016 - 2018)

Mise en œuvre politique achat
Prospection et veille de marché
Sélection, suivi et visite fournisseurs France et international
Formalisation contrats
Négociation et gestion prix/marges
Suivi et optimisation des coûts et des délais de livraison

Responsable commercial

Roquefort Carles (Paris 2013 - 2016)

Gestion et fidélisation portefeuille clients France et international
Négoce, devis, commandes, développement
Animations commerciales, salons professionnels
Prospection

Responsable magasins

Fromages et détail/France frais (Paris 2009 - 2013)

Management, Formation
Coordination et gestion de 16 Crèmeries-fromageries

Commercial grand ouest

Arcelor Mittal (Paris 2007 - 2009)

Gestion et développement portefeuille clients B to B.

Contactez la CPME
05.55.79.70.30
accompagnement@cpme87.fr

PROFIL PERSONNEL

Curieux, loyal, exigeant, proactif, doté d'un excellent relationnel et ayant le sens des responsabilités, j'évolue depuis 15 ans dans l'univers de la distribution. Passionné, mon expérience a fait de moi un homme de confiance, tant conscient des enjeux économiques d'une entreprise que de la nécessité de défendre les produits de nos terroirs et nos savoir-faire.

SAVOIR-FAIRE ET SAVOIR-ETRE

- Culture commerciale
- Finesse de négociation
- Expertise terrain
- Communication, et relation client et gestion de conflits
- Gestion administrative
- Comptabilité
- Maîtrise de l'outil informatique
- Maîtrise de l'anglais/espagnol
- Dynamisme
- Sociabilité
- Esprit d'équipe
- Ecoute
- Proactivité
- Pugnacité
- Adaptabilité
- Professionnalisme
- Créativité/Innovation

LOISIRS



FORMATIONS ET DIPLÔMES

CQP Crèmerie-fromagerie

Agroalimentaire, IFOPCA, Paris 2010

Bachelor spécialité achat

Avans University of applied sciences Den Bosch, Pays-Bas 2007

BTS commerce international

Lycée Sainte-Croix, Le Mans 2006

PRIX

Lyre d'or du public

Salon du fromage, Paris 2014

